

Egy önjáró ügyfél-agy, ami sosem felejt és sosem alszik.

A rendszer minden szétszórt jegyzetből, minden hangfelvételtől és minden naptár-eseményből egyetlen, folyamatosan frissülő ügyfélképet épít — és ebből magától cselekszik: ajánlatot küld, feladatot oszt, időpontot rögzít.

A LEGNAGYOBB ÜZLETI ÉRTÉK

ÉLŐ ÜGYFÉL-INTELLIGENCIA — AMIT EDDIG SENKI NEM AUTOMATIZÁLT



JEGYZETBŐL — KÖZÖS ÜGYFÉL-EMLÉKEZET

A mobilodra bementott pár mondatból a csapat egységes tudása lesz

Bárki felveszi a jegyzetet telefonon egy találkozó után — a rendszer **azonnal szöveggé, strukturált adattá alakítja**, és automatikusan **összefűzi mindenki más jegyzetével** ugyanarról az ügyfélről. Nincs többé szétszórt jegyzetfüzet, nincs "kinél van ez az info".



MINDIG FRISS, VALÓS ÜGYFÉL-STÁTUSZ

Egy pillantással látod, pontosan hol áll a céged bármelyik ügyféllel

Az összefűzött jegyzetek nem egy holt archívum — **folyamatosan frissülő állapotot** adnak: mit kapott már az ügyfél, hol tart a tárgyalás, mennyire komoly, mi a következő lépés. Ez az, amiért egy vezető ma külön riportot kérne — itt magától megvan.



AUTOMATA LEAD-VADÁSZAT

Cégeket keres a neten, és a te stílusodban szólítja meg őket

A rendszer **saját magad konfigurálta AI motorral** keres célcégeket a weben, és a te üzleti szempontjaid szerint fogalmazza meg a megkeresést — pontosan úgy, ahogy te szeretnéd, hogy szóljon.



FELADAT, AMI MAGÁTÓL MEGTALÁLJA A FELELŐSÉT

A jegyzetekből kiolvassa a teendőt, és a megfelelő kollégának osztja ki

Amit a jegyzetben elmondtál, abból **automatikusan feladat lesz** — a helyes kollégához rendelve, **napi és heti nézetben** áttekinthetően. Semmi nem esik a rendszer és a valóság közötti részbe.



NAPTÁR-FIGYELÉS ÉLESBEN

Ha az ügyfél időpontot foglal, az azonnal megjelenik a kolléga feladatai közt

A rendszer **követi a kollégák naptárát** — amint egy ügyfél lefoglal egy időpontot, az a megfelelő kolléga feladatlistájában **azonnal, kézi rögzítés nélkül** megjelenik.

ERRE ÉPÜL — A TECHNIKAI GERINC, MÁR ÉLESBEN



Adatbázis — az ügyfél-agy motorja

- Teljes relációs séma: cégek, kapcsolattartók, ajánlatok, leadek, teendők, számlák, audit-log
- Duplikáció-védelem cégjegyzékszám és névalapon
- Automatikus trigger-logika és életciklus-kezelés



Ajánlatkészítő motor

- AI-generált ajánlatszöveg és email-tárgy
- Jóváhagyási workflow — Approve/Decline emailben
- Sikerességi esély, várható bevétel, díjazás, promóció



Infrastruktúra

- Publikus, saját domaines elérés (Cloudflare Tunnel)
- Platform-független, automatikus dokumentumkezelés
- Éles Gmail-küldés, spam-szűrés megoldva



Webes felület

- Élő frontend: cégek, kapcsolattartók, keresés
- Cég-részletező oldal: teljes ajánlat-történet
- Hangfelvétel → szöveg átalakítás beépítve